

## THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

### I. ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG

Tên đơn vị tuyển dụng: **CÔNG TY TNHH NOVOPHARM**

Địa chỉ: Đường Hoàng Quốc Việt, phường Nghĩa Đô, quận Cầu Giấy, thành phố Hà Nội

Lĩnh vực hoạt động: Cung cấp sản phẩm và dịch vụ y tế

### II. NHU CẦU TUYỂN DỤNG

Vị trí tuyển dụng	Khu vực	Yêu cầu	Mô tả công việc
<b>Trình Dược viên OTC</b>	Hồ Chí Minh, Bình Phước, Tây Ninh, Bình Thuận, Đồng Nai, Long An, Vĩnh Long, Kiên Giang, Cà Mau, Bạc Liêu, Đồng Tháp, Bến Tre	<ul style="list-style-type: none"><li>Quyết tâm cao độ, yêu lao động, trung thực, luôn cầu thị học hỏi.</li><li>Yêu thích kinh doanh, thích các mối quan hệ, thu nhập cao</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Duy trì và phát triển khách hàng trên địa bàn được giao.</li><li>Giới thiệu sản phẩm mới, chương trình bán hàng tới khách hàng trên địa bàn được giao.</li><li>Triển khai các chương trình MKT, xúc tiến bán hàng, chăm sóc KH.</li><li>Thiết lập, chăm sóc và duy trì quan hệ với KH.</li><li>Báo cáo công việc hàng ngày. Lập và thực hiện kế hoạch làm việc để đạt mục tiêu về doanh thu.</li></ul>
<b>Trình Dược viên ETC</b>	Hồ Chí Minh, Bình Phước, Bình Dương, Bà Rịa Vũng Tàu, Bình Thuận, Đồng Nai, Long An, Vĩnh Long, An Giang, Kiên Giang, Sóc Trăng, Cà Mau, Trà Vinh, Bạc Liêu, Đồng Tháp, Bến Tre, Tiền Giang	<ul style="list-style-type: none"><li>Mong muốn được phát triển bản thân đặc biệt là kỹ năng giao tiếp, quan hệ và nhận thức kinh doanh...</li><li>Có kỹ năng giao tiếp, xây dựng, duy trì và phát triển các mối quan hệ</li><li>Sinh viên năm cuối hoặc đã tốt nghiệp các trường Dược, Y, Kinh tế...</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Tiếp nhận, củng cố và phát triển mở mới địa bàn được giao.</li><li>Giới thiệu sản phẩm tới các bệnh viện, phòng mạch...</li><li>Giới thiệu sản phẩm 1:1 hoặc qua các buổi hội thảo/thuyết trình với 1 nhóm chuyên gia y tế.</li><li>Phát triển sản phẩm và tìm kiếm khách hàng mới trên địa bàn phụ trách.</li><li>Thiết lập, chăm sóc và duy trì quan hệ với khách hàng cũ.</li><li>Triển khai các chương trình MKT, xúc tiến bán hàng, chăm sóc khách hàng.</li><li>Báo cáo công việc hàng ngày. Lập và thực hiện kế hoạch làm việc để đạt mục tiêu về doanh thu.</li></ul>

#### \* Quyền lợi:

- Được đào tạo nghề bài bản, được trao cơ hội phát triển thêm nhờ cơ chế thăng tiến nội bộ: Quản lý, nhân viên MKT, CSKH, Y khoa, Training, làm thầu...
- Làm việc trong môi trường năng động, thân thiện, chuyên nghiệp...
- Lương/thưởng/KPI: Trao đổi cụ thể khi phỏng vấn, lộ trình tăng lương rõ ràng....
- Hưởng đầy đủ các chế độ BHXH – BHYT – BHTN theo quy định của Nhà nước.

### III. THÔNG TIN LIÊN HỆ ĐĂNG KÝ ỨNG TUYỂN

\* Nơi liên hệ, đăng ký: **Trung tâm Dịch vụ việc làm - Trường Đại học Trà Vinh**

Địa chỉ: Số 126, Nguyễn Thiện Thành, khóm 4, phường 5, thành phố Trà Vinh  
Điện thoại: 0817 123450 (Quốc Tồn)

\* Hình thức đăng ký: Ứng viên gửi CV giới thiệu về bản thân, học vấn, kinh nghiệm (nếu có) hoặc file hồ sơ qua email: [tuvanviclam@tvu.edu.vn](mailto:tuvanviclam@tvu.edu.vn)

Tiêu đề email ghi rõ: “Họ tên” - “Vị trí ứng tuyển” - “Doanh nghiệp/đơn vị ứng tuyển”

\* Thời hạn đăng ký: **Đến khi tuyển đủ nhân sự**

**TRUNG TÂM DỊCH VỤ VIỆC LÀM - TRƯỜNG ĐẠI HỌC TRÀ VINH**

*Luôn đồng hành cùng sự phát triển TVU và mang đến cơ hội việc làm cho mọi người  
Mọi tư vấn, giao dịch đều thực hiện miễn phí.*