

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

I. ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG

Tên đơn vị tuyển dụng: **CÔNG TY CP CÔNG NGHỆ TIÊU CHUẨN SINH HỌC VĨNH THỊNH**

Địa chỉ: Lô 23 đường Tân Tạo, KCN Tân Tạo Mở Rộng, phường Tân Tạo A, quận Bình Tân, Tp.HCM

Lĩnh vực hoạt động: Kinh doanh thuốc thú y thủy sản, phân bón và thuốc bảo vệ thực vật

II. NHU CẦU TUYỂN DỤNG

Vị trí tuyển dụng	Số lượng	Yêu cầu	Mô tả công việc
Nhân viên kinh doanh – kĩ thuật (Thủy sản)	20	<ul style="list-style-type: none">Chuyên ngành về thủy sản: Nuôi trồng thủy sản, Bệnh học thủy sản,...Khu vực làm việc: Bến Tre, Long An, Bạc Liêu, Sóc Trăng, Nghệ An, Quảng Ninh, Tiền Giang, Trà Vinh, Cà Mau.	<ul style="list-style-type: none">Thực hiện tư vấn kỹ thuật Nuôi trồng thủy sản, tư vấn cách sử dụng sản phẩm, thuyết phục mua hàng, giúp đỡ ... đối với người trực tiếp nuôi trồng thủy sản và các nhà phân phối, đại lý tại thị trường được phân công.Duy trì những quan hệ kinh doanh hiện có, thiết lập những mối quan hệ kinh doanh mới bằng việc lập kế hoạch và mục tiêu đối với những khách hàng tiềm năng khác..Cập nhật tường xuyên tình hình thị trường, đối thủ cạnh tranh, đề xuất phương án bán hàng phù hợp và hiệu quả hơn.Theo dõi công nợ hàng tháng.Chịu trách nhiệm phát triển kinh doanh cho toàn bộ các lĩnh vực kinh doanh của công ty bao gồm sản phẩm ứng dụng cho nuôi tôm, cá thịt, con giống, thức ăn, nguyên liệu và cung cấp giải pháp kỹ thuật của công ty cho người nuôi.
Nhân viên kinh doanh – kĩ thuật (Nông nghiệp)	05	<ul style="list-style-type: none">Chuyên ngành về Nông nghiệp: Nông học, Bảo vệ thực vật,...Khu vực: Long An - Tiền Giang, Tây Ninh - Bình Dương, Đắc Nông - Đắc Lắc, Miền Đông - Tây Nguyên.	<ul style="list-style-type: none">Thực hiện tư vấn quy trình kỹ thuật trồng trọt, tư vấn cách sử dụng sản phẩm, thuyết phục mua hàng, giúp đỡ... đối với người nông dân, đại lý và các nhà phân phối tại thị trường được phân công.Duy trì quan hệ kinh doanh hiện có của công ty với khách hàng và mở rộng, tìm kiếm khách hàng mới (nông dân, đại lý), khách hàng tiềm năng.Theo dõi công nợ hàng tháng.Hỗ trợ khách hàng trưng bày hàng hóa của công ty nổi bật tại điểm bán hàng, đại lý.Thực hiện tất cả các nhiệm vụ khác liên quan đến kinh doanh; chăm sóc khách hàng, xây dựng quan hệ khách hàng; cung cấp thông tin thị trường, thông tin khách hàng, đối thủ ... từ các cấp quản lý khi có yêu cầu hoặc theo quy định của công ty.

* Quyền lợi:

- Mức lương: Thỏa thuận theo kinh nghiệm. Thu nhập từ 15.000.000 đồng.
- Tham gia đào tạo kỹ năng bán hàng và kiến thức chuyên môn.
- Các chế độ Bảo hiểm và quyền lợi đầy đủ.
- Lương tháng 13, thưởng theo kết quả hoạt động kinh doanh của công ty.
- Các phúc lợi khác: Nghỉ phép năm, sinh nhật, đồng phục, du lịch, đào tạo,...

III. THÔNG TIN LIÊN HỆ ĐĂNG KÝ ỨNG TUYỂN

* **Nơi liên hệ, đăng ký:** Trung tâm Dịch vụ việc làm - Trường Đại học Trà Vinh

Địa chỉ: Số 126, Nguyễn Thiện Thành, khóm 4, phường 5, thành phố Trà Vinh

Điện thoại: 0817 123450 (Quốc Tồn)

* **Hình thức đăng ký:** Ứng viên gửi CV giới thiệu về bản thân, học vấn, kinh nghiệm (nếu có) hoặc file hồ sơ qua email: **tuvanvieclam@tvu.edu.vn**

Tiêu đề email ghi rõ: “*Họ tên*” - “*Vị trí ứng tuyển*” - “*Doanh nghiệp/đơn vị ứng tuyển*”

* **Thời hạn đăng ký:** *Đến khi tuyển đủ nhân sự*

TRUNG TÂM DỊCH VỤ VIỆC LÀM - TRƯỜNG ĐẠI HỌC TRÀ VINH

Luôn đồng hành cùng sự phát triển TVU và mang đến cơ hội việc làm cho mọi người

Mọi tư vấn, giao dịch đều thực hiện miễn phí.